



Commercial(e) secteur Bas-Rhin (H/F) - CDI

Les Sociétés Beulaigne, ce sont 7 entreprises alsaciennes indépendantes de production et commerce de gros. Ensemble, elles répondent à de multiples besoins des professionnels des métiers de bouche. Chaque société est spécialisée dans son domaine d'activité :

- C.Beulaigne : viandes en gros,
- Koch & Fils : produits frais, surgelés et épicerie,
- Pierre Michel : produits BOF (beurre, œuf, fromages), produits laitiers,
- Brillat : produits de la mer frais, fruits et légumes frais,
- Angélo : crèmes glacées, sorbets et desserts glacés,
- Les fermes Les Clarines et La Barischires : production de lait à destination de nos fromages et glaces.

Depuis 50 ans, notre groupement de sociétés basé à Sainte-Croix-En-Plaine dans le Haut-Rhin (68) ne cesse de croître et d'affûter ses savoir-faire pour assurer un suivi client de qualité.

Au quotidien, ce sont 150 collaborateurs et collaboratrices qui travaillent main dans la main pour répondre aux besoins de nos 4000 clients !

Dans le cadre du développement de ses activités, la société BRILLAT recherche un(e) Commercial(e) sur le secteur Strasbourg et, plus globalement, le Bas-Rhin.

Responsabilités et Activités

En véritable acteur(trice) de votre secteur :

- Vous **développez** et **fidélisez un portefeuille** clients existant.
- Vous **prospectez** de nouveaux professionnels afin d'élargir votre secteur.
- Vous **conseillez vos clients** sur nos gammes et nouveautés.
- Vous assurez le **suivi commercial et la qualité** de la relation client.
- Vous participez activement à la **dynamique commerciale** de votre zone.

Vous assurez une expérience positive pour nos clients tout en représentant notre entreprise sur le terrain.

Profil Recherché

Savoir-faire :

- Une expérience commerciale terrain est appréciée.
- Une connaissance du secteur agroalimentaire ou de la restauration serait un plus.
- Une bonne connaissance du secteur géographique bas-rhinois.
- Permis B requis.

Savoir-être :

- Aisance commerciale et capacité de négociation
- Sens du service et de la relation client.
- Rigueur, organisation et capacité à gérer les priorités.
- Autonomie et dynamisme.
- Goût du challenge et orientation résultats.

Conditions

- Cdi - Temps plein.
- Rémunération : Fixe + Variable (selon profil et expérience soit entre 3000 et 5000 euros brut).
- Prime de 13ème mois.
- Véhicule de société.
- Autonomie dans l'organisation de votre activité
- Intégration et accompagnement à la prise de poste

Vous aimez **le terrain, le contact client** et les **défis commerciaux** ? Donnez un nouvel élan à votre carrière et rejoignez-nous ! **Envoyer votre CV à : rh@cb-alsace.fr**